

新能源汽车技术仍需突破 联合研发是捷径

□李喜喜 刘峰毅

发展：从概念到现实

有关业内专家预测，到2020年，中国10%~20%的乘用车销量将来自纯电动车、插电式混合动力车和其他新能源汽车。然而，在目前的现实生活中，新能源汽车还处于叫好不叫座的尴尬境地。据相关数据显示，我国新能源汽车的使用率只有1%。许多汽车企业坦言，要实现量产有待时日，其中最重要的障碍来自于基础设施不健全。同时最根本的是新能源汽车在中国缺乏强劲的市场动力。比亚迪汽车相关负责人表示，虽然新能源汽车节能环保，但同级车型比较，价格至少要高出五六万元。多花钱买车还是多花钱买油，中国消费者往往选择后者，现实情况是，比亚迪所倚重的电动汽车离商业化还有很大距离，首款双模电动车F3DM也就一个月仅销售十几辆。以混合动力车——丰田普锐斯为例，2006年，丰田普锐斯在中国销售了2100辆，2008年为了提升销量，丰田主动降价2.4万元，但只卖出了899辆。相对于全球累计大卖120万辆的辉煌战绩而言，普锐斯在中国市场的表现实属差劲。在中国要实现这一产业化目标，谁应“埋单”？

发展：举步维艰隐忧尚在

今年北京车展各家厂家纷纷亮相新能源车比亚迪纯电动E6出租车、奇瑞A3混合动力版和三款纯电动车型、通用三款混合动力概念车、大众“E-UP!”纯电动概念车、日产LEAF纯电动、长安集团12款新能源车型及概念车、海马3混合动力版等国内外企业的新能源车型的展出向观众献上了一份新能源车的大比拼，不少企业承诺从今年开始大批量生产新能源汽车，但大多还是停留在概念车阶段。展会上虽然新能源车型云集，概念

车的数量远远大于量产车，而每个厂家对新能源车型的态度，也似乎依然是“纸上谈兵”。就在比亚迪海外扩张的步伐稳步推进时，国内质疑的声音却此起彼伏。今年4月，全球某咨询公司负责人表示，2015年比亚迪新能源汽车将成为本土整车商的领跑者，同时也表示比亚迪现在将精力主要放在电动车方面，实际上也是豪赌。既然是赌，胜负参半。

企业代表：需立足现实

此前的一次新能源车展上，长安汽车副总经理朱华荣介绍，他到美国等地考察之后，发现国内新能源车在技术基础上和发达国家差距甚远，很难站在一个起点上，而传统汽车技术方面的差距，更不会因为发展新能源车而缩小。作为企业应该清晰地认识到这一点，这样的观点对比亚迪汽车等信奉“新能源汽车超越论”的新兴车企来说，无疑是一种打击。但却是一种少了偏激色彩的公论。新能源汽车不仅仅是电池问题，是真正的集科学基础以及技术集成的新型技术基础问题的综合反映。新能源汽车首先必须是汽车，因此，传统汽车和新能源汽车在技术上是一脉相承，而不是割裂的。

以新能源汽车领跑者比亚迪为例，其突破在于车载电池技术，但其短板仍在传统汽车技术。消费者买新能源轿车不会买一个概念，而仍然会买性价比高、实用性强、看起来时尚、开起来舒适感的“好车”，这或许就是模仿而来的F3销售迅猛，而F3DM困难的一个重要原因。正是因为这种技术的传承性，新能源汽车形成集合效应，整个行业致力于基础技术的发展，而不是更急于投放未成熟的产品。优先发展哪种新能源汽车技术不是最重要的，一切需循序渐进。因为最现实的，应该还

是提高传统燃油机的经济性，通过发展高效的小排量汽车，在短期内达到节能减排的目标。新能源汽车取代传统汽车成为汽车产业未来发展的一条出路。

吉利副总经理赵福全博士认为，靠补贴不能发展新能源汽车消费得起的车。消费者不愿愿意买单是新能源汽车发展的最核心问题，在进行了认真的成本核算后，目前吉利将立足传统，紧跟和储备新能源技术，新能源汽车应该是老百姓能够买得起的。赵福全认为，靠补助是不能推动新能源汽车发展的。

专家代表：需加强基础研发

国内的汽车相关专家更担忧是一哄而上的新能源产业忽略了基础研发。

5月31日记者专访到汽车知名专家张小虞，他认为，新能源应该大力发展，但是我们发展得晚了，由于我们起步晚于欧美，目前我们面临的新能源电池的诸多问题需要解决，这尤其令人担忧！希望中国的科学家能够另辟蹊径找到更优的解决办法。在谈到新能源真正产业化的时间表时，他说，政府支持起到很大的推动作用，但最终市场起主导作用，目前很难确定，首先是油价的问题。第二，新能源发展的进度。第三，社会配套的建立。因此，新能源的成败关键在基础技术的突破。

中国汽车工程学会秘书长付于武也表示，当前中国汽车市场虽然实现了全球产销第一，但技术竞争力在世界范围内依然排在7~8位，这是中国从汽车大国迈向汽车强国的最大障碍。新能源汽车技术同样不存在“弯道超车”，只有从基础做起，脚踏实地地发展才有可能赢得市场的青睐进而保证企业在新能源汽车领域的竞争性。赵福全认为新能源汽车要发展不能靠补贴，而应靠技术本身的研发。据悉，我国科技部已提出了选择若干城市进行节能与新能源汽车大规模示范运行的设想，连续3年在全国10个以上有条件的大中城市开展千辆级混合动力汽车、纯电动汽车和燃料电池汽车以及能源供应基础设施的大规模示范，力争使全国新能源汽车的运营规模到2012年占到汽车市场份额的10%。

而此前，国务院发展研究中心研究员陈清泰表示：“几年来，我国政府有关部门推出了一些政策，对前期的研发起到了积极的作用。但是既有政策不足以支持产业化实质性的推进，根据我国国情，制定电动汽车一揽子规划和措施，应该上升到国家战略，应该有顶层的政策设计和足够的力度……一揽子计划应该包括国家未来的汽车能源战略，电动汽车发展的战略定位，电动汽车产业路径，相关零部件、材料和相关产业服务性的发展，电力供应、充电基础设施的建设等等。”

简讯

畅想绿色未来

细数汽车节能技术

Eco-Driving 节能驾驶提示系统
节能原理：培养良好经济驾驶方式

东风悦达起亚 Forte 福瑞迪搭载的Eco-Driving 节能驾驶提示系统，是当下最为流行的节油方式之一。

无级变速箱

节能原理：降低动力传输中的损耗

无级变速箱(CVT)与DCT一样，都是通过降低动力损耗达到节能目的的变速箱。和传统自动挡变速箱采用液力耦合的传动方式不同，CVT无级变速箱可以实现传动比的连续改变，这就使车速变化更为平稳，因此坐在装有CVT变速箱的车里人们丝毫不觉得换挡时的顿挫感。

低滚动阻力轮胎

节能原理：减小轮胎滚动阻力

如今的汽车厂商都在尽全力来满足消费者对车辆燃油经济型的需求，轮胎制造商们也已开始了行动——将低滚动阻力轮胎装配到了汽车上。

德尔福将为美国 CODA Automotive 电动汽车提供直流/直流转换器和高压线束

零排放汽车将为美国消费者提供质可靠的环境友好型交通方式

今年下半年，美国CODA Automotive电动汽车公司将推出人们期盼已久的电动四座轿车。德尔福公司为该款汽车提供关键性的动力电子元件、高压电子/电气架构元件以及多功能天线。本款电动汽车上采用的10组大功率高压线束及两款电力配电器由德尔福公司北美和中国的技术人员通力合作开发完成，能够满足电动汽车行驶期间在电力和信号分配两方面的需求。

(王晓霞)

日产汽车公布零排放纯电动汽 车日产聆风(NISSAN LEAF)

近日，日产汽车欧洲公司宣布，日产零排放纯电动汽车日产聆风(NISSAN LEAF)经过政府补贴后，在欧洲多数国家的售价将低于30000欧元(25641英镑)。此外，日产汽车欧洲公司同时宣布了日产聆风(NISSAN LEAF)在欧洲四个首发国家的具体定价，包括英国、荷兰、爱尔兰以及葡萄牙。以上国家的预定服务将于7月开始。

(马晓岚)

Honda 提高其中国产能

Honda 在中国的合资企业——广汽本田汽车有限公司(简称：广汽本田)今天发布新一轮产能扩大规划。根据规划，广汽本田将提高增城工厂的生产能力，加上黄埔工厂的产能，广汽本田的总产能将由目前的36万辆/年提高至48万辆/年。本次产能扩大项目计划2011年下半年完成。

(马晓岚)

LEXUS 雷克萨斯中国精英赛 完美收杆

LEXUS雷克萨斯中国高尔夫精英赛总决赛于2010年5月18日在四川成都麓山国际俱乐部完美收杆。六位LEXUS雷克萨斯车主和嘉宾分别捧起了冠、亚、季军的奖杯。

(马晓岚)

东风悦达起亚开展空调免费检 测活动

5月15日~6月30日，东风悦达起亚在全国范围内开展“清新关爱 清凉一夏”——空调免费检测服务活动。活动期间，凡东风悦达起亚车主均可享受爱车空调系统全方位免费常规检查。届时，专业人员根据情况为空调更换备件，添加制冷剂。除此之外，活动期间，用户还可享受到发动机、轮胎等指定项目检查、调整项目工时费免费以及近100种以空调系统为主的备件让利幅度最高达10%等多项优惠政策。企业相关负责人表示：“今年作为‘品牌年’，我们将继续优化售后服务网络、增强服务意识及服务技能、完善提高售后服务质量。为广大消费者提供更优质的服务，进一步提高顾客满意度。”

(李喜喜)

绿色城市 绿色生活

锦湖携手世博，共创低碳未来

2010年上海世博会以“城市，让生活更美好”为主题，正向全世界发出环保发展的号召。锦湖轮胎有幸成为唯一一家轮胎行业内参展企业，此外，锦湖韩亚集团另携下属的包括韩亚航空、大韩通运、锦湖高速在内的四个子公司参加本次世博会的韩国企业联合馆，主题拟为“绿色城市，绿色生活”，恰与世博会理念相吻合。锦湖轮胎将为上海世博会提供旗下KCA11的2个规格10.00 R20和11 R22.5，以及KRS28的295/80 R22.5。这几款产品是公交车的出色选择，也是锦湖轮胎最畅销的产品之一。

会展期间，锦湖轮胎将于8月底举行为期2周的企业周中开展与赛车、赛车模特们的PHOTO TIME、废旧轮胎作品展示、优秀经销商邀请等丰富多彩的活动，与消费者近距离接触的同时，提升企业形象和好感度，为全世界的观众带来锦湖出色的绿色环保经营理念以及最新环保技术。

(刘峰毅)

V3菱悦 CVT 引爆 自动挡车型市场

近日，记者从东风汽车了解到V3菱悦CVT车型自4月份北京车展上市以来，带动了V3菱悦全车系销量再创新高，目前累计销量已突破10万辆。沿袭V3菱悦高性价比优势的V3菱悦CVT不仅将国内CVT市场推上了一个新的高潮，更凭借其7.79万元起的亲民价格让更多消费者享受到了畅快无极的汽车生活，在夏季来临之前引爆城市白领对自动挡车型的购买期待。

(郑彩艳)

不断进步。

一个毋庸置疑的事实是，无论是消费者的消费意愿还是汽车企业的研发投入以及低碳经济的发展趋势，新能源汽车已经成为不可逆转的产业潮流。但前提是保证新能源汽车的使用安全，以及配套设施、政策环境的进一步完善，电池、电机、电控等一系列技术问题的改进和突破是实现新能源汽车普及的基础和关键。长期关注和研究中国汽车经济的国家信息中心信息资源开发部主任徐长明对记者表示：“新能源汽车是企业可持续发展及整个产业发展的趋势，这一点毋庸置疑。”

但新能源汽车也要符合汽车产品制造的一般规律，技术和质量依然是产品基础，加强联合研发，提高研发效率是发展的重要途径。

政府：主导作用不可或缺

据悉，我国科技部已提出了选择若干城市进行节能与新能源汽车大规模示范运行的设想，连续3年在全国10个以上有条件的大中城市开展千辆级混合动力汽车、纯电动汽车和燃料电池汽车以及能源供应基础设施的大规模示范，力争使全国新能源汽车的运营规模到2012年占到汽车市场份额的10%。

而此前，国务院发展研究中心研究员陈清泰表示：“几年来，我国政府有关部门推出了一些政策，对前期的研发起到了积极的作用。但是既有政策不足以支持产业化实质性的推进，根据我国国情，制定电动汽车一揽子规划和措施，应该上升到国家战略，应该有顶层的政策设计和足够的力度……一揽子计划应该包括国家未来的汽车能源战略，电动汽车发展的战略定位，电动汽车产业路径，相关零部件、材料和相关产业服务性的发展，电力供应、充电基础设施的建设等等。”

市场观察

江淮同悦 J.D.POWER 经典纪念版炫彩上市

5月20日，以“绿色，未来之路”为主题的第九届青岛国际汽车展览会如期举行。

作为自主品牌汽车的优秀代表，江淮乘用车公司为了庆贺江淮同悦轿车被J.D.Power亚太公司评选为“高端紧凑型轿车魅力指数第一名”，隆重推出“同悦J.D.POWER经典纪念版”，1.3L舒适型(钢轮)价格为4.68万元、1.3L舒适型(铝轮)为4.78万元、1.3L豪华型为4.98万元，并在5月1日至31日限量发售，成为青岛车展一大亮点。

J.D.Power公司是全球汽车行业公认最权威、最专业、最具影响力的评估机构。在2009年11月J.D.Power亚太公司发布的2009年中国汽车性能、运行和设计调研报告(APEAL魅力指数)中，江淮同悦位居众多合资品牌车型，荣膺高档紧凑型车细分市场APEAL魅力指数排名冠军，并成为所有细分市场APEAL获奖车型中唯一的自主品牌轿车。与同悦J.D.POWER经典纪念版同时展出的2010款同悦，在本届青岛车展同样引人关注，搭载了全铝WT发动机的2010款同悦，具有良好的动力性能，最大功率达73/6000kW/rpm，最大扭矩为126/4500 N·m/rpm。

(马晓岚)



江淮乘用车厚势布局 强力出击青岛车展

以“绿色，未来之路”为主题的2010年第九届青岛国际汽车展览会于5月20日在青岛国际会展中心正式拉开帷幕。刚刚在北京车展大获成功的江淮乘用车，携旗下8款精品车型强力出击青岛车展，厚势而发，彰显品牌实力。

据悉，本届车展江淮乘用车以瑞风、瑞鹰、宾悦、和悦、同悦、悦悦6大品牌全系车型，组成强大阵容联袂参展，全面展示了江淮大乘用车战略的最新成果。其中，同悦J.D.POWER经典纪念版上市以及“悦体验 悅激动”和悦价值发现悦驾体验营启动仪式，无疑成为整个车展上最引人注目的焦点事件。

(马晓岚)

和悦优雅版上市 售 6.98 万元

近日，江淮适时推出全新和悦优雅版车型，现已登陆全国4S店。据江淮汽车官方介绍，和悦优雅版的厂家指导价为6.98万元，与和悦优雅版共同推出的还有和悦RS优雅版，厂家指导价为7.38万元。记者从官方透露的配置对比得知，和悦优雅版的配置不仅体现了家用的实用，同时与同类车型相比还很超值。具体配置如全系标配的双安全气囊、电动外后视镜、后除霜装置、四门电动窗等，丝毫不逊色于主流配置。而4声道扬声系统以及织纹面料的座椅使舒适性得到提升，后排空调出风口也得到保留。从整体来看，和悦优雅版在实用性上更胜一筹，符合大部分家庭用户的用车偏好。和悦RS优雅版的配置也同样丰富。从和悦优雅版、和悦RS优雅版的推出可以看出，江淮和悦将进一步提升其在朗逸、骊威等品牌竞争中的优势。

(马晓岚)

长城汽车蓄势待发进入台湾

——台湾媒体代表团到长城汽车参观采访

5月中旬，来自中国台湾的《中国时报》、《中天电视》、《中时北京》等10家媒体记者在省、市台办陪同下到长城汽车参观采访。这些媒体隶属于台湾中时集团。

台湾媒体采访团一行在总装车间，采访团代表纷纷感叹大陆近几年自主品牌迅猛发展、制造工艺不断进步。在惊险刺激的试车场，采访团人员还体验了一把“速度与激情”，试乘人员纷纷被司机稳健的技术、精品小车优秀的操控性所折服。在询问了炫丽、凌傲在大陆的售价后，《中国时报》记者表示：“如果按照这个价格在台湾销售，将会有非常强的竞争力。”对于台湾媒体关心的长城汽车进入台湾的问题，长城汽车国际贸易部负责人表示：“目前，长城汽车在企业层面作好了积极准备，3月份炫丽CVT和酷熊CVT样车已经抵达台湾，相关合作伙伴也接洽完毕，待两岸相关合作框架签署后，将全面进入台湾地区。”据了解，台湾汽车市场没有强势的本土品牌，8万元人民币以下的微型轿车市场基本是空白。此次台湾媒体到长城汽车采访，是国台办统筹安排的“2010大陆魅力城市专题采访报道”主题宣传的一部分。

(江峰)

品质经营结硕果 客户满意谱新篇

北京现代荣膺可靠性最高的家轿品牌

近日，由权威质量评价杂志《产品可靠性报告》和武汉大学质量发展战略研究院共同组织实施的国内首次“中国主流家用轿车可靠性调查”正式发布结果。在总共51款家用轿车中，北京现代凭借极低的百车故障率(PP100)和优异的综合成绩，一举成为可靠性最高的家用轿车品牌。在此次调查中，北京现代共有伊兰特、悦动和i30三款家用轿车入围。其中，伊兰特的可靠性位列国产家轿第二，悦动位列国产家轿第四，而i30则位列2009年上市新车第三。

两大权威机构携手完成，科学性和准确性极高

据悉，此次主流家轿可靠性调查从今年1月份开始，3月结束，数百名调查员在长达两个多月的时间里，现场走访了全国20个省区市近万名车主。为保证调查的准确性，本次调查基本采用现场问卷方式进行，问卷由车身外部、内饰、电子、温控、发动机、刹车、传动和转向操控等8大系统的81个故障有关的问题组成，每一个有效样本都对应一个真实的车主，样本具有可追溯性。调查结束后，工作人员用一个月的时间对数据进行了核对筛选和模型分析，最终从数千个有效样本中将51款车型的百车故障率(简称PP100，被调研车辆故障总数除以调研车辆总数，再乘以100)提炼出来。

高品质零部件和先进工厂，为高品质产品提供保障

主机厂对供应商的管理和零部件的质量控制，直接影响到整车的品质。作为乘用车行业的“品质典范”，北京现代对供应商的“苛刻”在业内是出了名的。据悉，北京现代对供应商管理采用4M管理方式，就是对供应商在生产过程中的“工人、机器设备、原料、生产方法”进行严格控制。供应商对上述4个环节的任何改变，都必须报告主机厂，经过技术和质量专家的论证后才能进行，任何影响质量的改变方案都会被否决。北京现代拥有世界一流的工厂和生产线，其第二工厂融合了科技化、智能化的生产理念，全部采用了世界顶尖设备，冲压、车身、涂装、总装四大工艺车间的自动化率已经达到国内领先水平。其中，冲压车间、车身车间的自动化率更是达到了100%。

据悉，北京现代第二工厂的工艺技术水平在现代汽车全球的合资和独资工厂中已居于前列，也是目前世界上最先进的汽车制造工厂之一。去年，北京现代提出了GQ—3.3.5.5战略，即3年内“产品品质”进入到国内汽车行业的前3名，5年内“品牌形象”进入到国内汽车行业的前5名。以GQ—3.3.5.5为指标、以品质经营为方针，稳健务实的北京现代正在开创“品质制胜”的新蓝海。

(李喜喜)

玲珑研发成功 新型束特种矿业轮胎

2010年4月份，玲珑轮胎有限公司